第 3 部 終わりに･･･

- □ 手取り最大化マニュアルの注意点
- □ 配布テンプレート一式
- □ 補足情報＜別途小冊子他＞
- □ その他サービスのご案内
- □ 著者略歴

日本小規模事業主経営サポートセンター ☎ 050-3707-3507 ✉ info@fp-1.info

本マニュアルを活用する上での注意点

本マニュアルでは、社長と個人の税・社会保険料を削減し、手取りを増やしていく22のルールをまとめたものです。
基本的に、法律スレスレのものやグレーなものは掲載していません。しかしながら、税法やルールが変わることはしばしばあります。もちろんご質問やご相談いただければ適切なアドバイスをさせていただきますが、それもその時点のお話です。時間が経過してしまえば、税法やルールは変化します。
実践・運用に関しては自己責任でご対処頂ますよう、よろしくお願いいたします。

日本小規模事業主経営サポートセンター　☎ 050-3707-3507　✉ info@fp-1.info

配布書式・テンプレート

このマニュアルでは、様々な書式やテンプレートが出てきます。実際手取りを最適化する上で試算するにはかなり難解な計算が要求されたり、書式を求められるからです。そのため、社長がすぐに実践していけるように、テンプレート等をご用意させていただいています。
有効にご活用いただき、手取り最大化マニュアルの項目を一つ一つを実践いただければ幸いです。

★配布資料一覧
※番号は、目次のメニュー番号とリンクしています。

2:旅費規定・取締役会議事録
3:社宅管理規程
4:取締役会議事録・不動産賃貸借契約書・不動産売買契約書
5:金銭消費貸借契約書・取締役会議事録
6:役員弔慰見舞金規定・役員退職金規定
11:金銭消費貸借契約書・臨時取締役会議事録
12:債務保証契約書・取締役会議事録
17:自動車売買契約書・臨時株節総会議事録
18:節税対策チェックリスト
22:業務委託契約書(外注)

しつこいですが、税法やルールは変化します。よって、書式・テンプレートの活用に関しましても自己判断でご活用いただきますようよろしくお願いいたします。
(ご心配な場合は各種専門家にお問い合わせ下さい

補足情報（”優秀な”人材確保）

手取り最大化マニュアルをお読みいただき、手取りを最大化していくと、次なる課題がでてきました、というご意見を多くいただきます。
それは、会社を経営していきますと「資金繰り」という問題に悩まない経営者は少ないことでしょう。
しかしながらその問題と同時並行で大変・・・
というのが

「優秀な人材の確保」
「人材の流出防止」
「良きパートナーを探す」（ジョイントベンチャー）

ということは、何より顧客を増やすことや資金繰りに困らないことと同時並行で悩みのたね、
ということになるでしょう

そういったときに適切が何なのか？はおておいたとしても、何も手を打たなければせっかくの手取り最大かも意味のないものになる可能性が高いです。

様々な会社で従業員さんにアンケートを取り、求人や働く場所を探すときに、「仕事内容」や「報酬」とは別に重視する点をお聞きしてみましたところ、以下のようなものだそうです。
それは、

- 『福利厚生制度』
- 休日の日数
- 会社独自の仕組み（相談ダイヤル等）
- 退職金制度の有無

だそうです。もしご興味がございましたら、お気軽にお問い合わせ下さい。少ないランニングコストで大企業並みの福利厚生を実現し、人材流出や節税等のメリットを享受できる3つの方法をお伝えします。ここでは主旨が異なるので別途ご案内いたしますので、楽しみにしていてくださいね。

日本小規模事業主経営サポートセンター　☎ 050-3707-3507　✉ info@fp-1.info

補足情報（その他小冊子等）

日本小規模事業主経営サポートセンター　☎ 050-3707-3507　✉ info@fp-1.info

その他サービスのご案内

当センターでは手取り最大化コンサルティングを中心に活動しています。それらを実現するために、書式を整える・実践する、といった自作自演の手法のみではなく、他社で行う「商品」や「サービス」を利用せざるを得ない場合もあります。
「え？阿久津さんそんな事もやってたの？」
みたいな話になる場合もありますので、ご紹介しておきたいと思います。

私の仕事は、
小規模事業主の社長がお金の不安や悩み・モヤモヤを払拭して、本業に専念するためのサポートコンサルです。

＜セミナー＞
★小規模事業主向けの手取り最大化セミナー（無料診断）
★会社員のための手取り最大化セミナー
★ファイナンシャルコンサルティング（個別相談）

＜ここから仲介できる商品です＞
★確定拠出年金（選択型・個人型）
（企業が確定拠出年金を導入・個人が確定拠出年金を導入）
★中小企業退職金共済制度
★小規模企業共済
★生命保険
★損害保険
★海外年金・オフショア関連商品
★格安スマホ（エックスモバイル）

＜サービス＞
★社長の手取り最大化コンサルティング（１DAYセミナー等）
★個人事業主の国保削減コンサルティング
★社会保険料削減コンサルティング
★個人向け「ライフプランコンサルティング」
等
なるべくワンストップで実践できるようにと考えてはいますが、私自身が「超小規模事業主」であることから、多くの商品を扱うことはできません。そこで、信頼できるパートナーをご紹介する仕組みもございます。ぜひご活用下さい。

日本小規模事業主経営サポートセンター　☎ 050-3707-3507　✉ info@fp-1.info

その他サービスのご案内

日本小規模事業主経営サポートセンター　☎ 050-3707-3507　✉ info@fp-1.info

【著者略歴】

日本小規模事業主経営サポートセンター
小規模事業主専門ファイナンシャルアドバイザー

阿久津和宏（あくつかずひろ）

＜資格等＞
- **2級ファイナンシャル・プランニング技能士**
- **トータルライフコンサルタント**
- **DCマイスター（確定拠出年金コンサルタント）**
- **ドクターオブドクター認定プロデューサー**
- **変額年金販売資格者**

1977年生まれ・栃木県出身・高崎経済大学経済学部卒
大学卒業後、セブン-イレブン・ジャパンに入社。1年目よりスタッフの育成・管理業務を行い、2年目より店舗経営相談員として、累計30店舗を担当。売上・利益の向上の為のコンサルティングを中心業務として行う。
「売上はいいけど、手取りが増えない・・・」「なかなかお金が残らない、楽にならない・・・」という加盟店オーナーの言葉をきっかけに「ファイナンシャルプランナー」の勉強を開始、FP3級を取得。
『売上・利益の向上≒手取りの増加』を目の当たりにし、手取り最大化するための手法を書籍・セミナー・教材等で学び、会社員であるがゆえの限界はあったが、実践アドバイスを開始。
その後ご縁で国内大手金融機関の東京本社にヘッドハンティングにて転職。金融と中小企業社長の問題解決を学び、その後独立。独立系ファイナンシャルプランナーとして「あくつFP事務所」を開業。

『セブンイレブンで学んだ実務のマーケティング』と『金融機関で学んだ多くの統計情報』、『アップデートし続ける手取り最大化する手法』や『会社と個人を守るソリューション』等を同時活用し、中小企業・オーナー社長専門のファイナンシャルアドバイザーとしてセミナー・コンサルティングを展開、活動。
「手取り最大化マニュアル」「手取り最大化コンサルティング」「大企業レベルの福利厚生コンサルティング」は特に好評。

手元キャッシュ最大化マニュアル

平成29年12月15日　第三刷
著者　阿久津和宏（あくつかずひろ）
発行　あくつFP事務所
〒360-0816　埼玉県熊谷市石原641－3
E-mail：info@fp-1.info
HP：http://fp-1.info
TEL：050－3707－3507（代）　FAX：048－524－2918